

## Titán

Sistema integrado  
para autoventa y  
preventa

Desarrollado para POCKET PC



# Titán

Titán, es la solución integrada para la gestión de su autoventa y preventa, diseñada para la distribución en el sector de la alimentación y bebidas, que concilia el aspecto técnico, y administrativo de su empresa y está basado en un sistema de información integrable con cualquier otra aplicación de gestión comercial.

## Características principales

Contempla todos los pasos en la gestión de autoventa y preventa, desde los pedidos de carga e introducción en el propio terminal, seguimiento de la ruta mediante orden de visita preestablecido, consulta de datos del cliente, control del riesgo del cliente e introducción de cobros, hasta la entrada de pedidos de preventa mediante plantilla de artículos habituales del cliente.

Permite la generación de documentos de autoventa, la aplicación de condiciones de pago del cliente, tarifas, descuentos, promociones etc..., el cálculo del punto verde e IVA, y la introducción del raport de visita. También se contempla la impresión de pedidos, albaranes, facturas y servicios a terceros junto con la liquidación de cobros y gastos. Esta aplicación incorpora conexión local telefónica convencional o móvil. Todos los datos se transfieren al sistema central.

Sin cambiar su software de gestión comercial actual, podrá continuar usando, si lo desea, la misma solución de gestión que ahora tiene implantada. Titán se adaptará para integrarse en sus sistemas de información.

TITAN está en continua evolución con el fin, no sólo con el fin de adaptarse a las necesidades y nuevos requerimientos, sino para incorporar los nuevos desarrollos tecnológicos que van surgiendo en el mercado.



## Industria

Solución para el sector de la alimentación y bebidas. Cubre la problemática de la gestión de autoventa y preventa.

## Experiencia

25 años de experiencia en el desarrollo e implantación de sistemas de información nos avalan.

## Descripción de la solución

Desarrollado bajo plataforma Windows CE, permite al sistema utilizar un amplio abanico de dispositivos estándares del mercado. Se integra con el sistema SATURNO, solución integrada para la gestión de la industria de la distribución de alimentación y bebidas.

## Módulos de la solución

Módulo Gestión Comercial  
Módulo Gestión Financiera

**Arqueo de Caja** 11:01

Saldo Inicial: 15,25

Cobros

9488	CF0204292	Efectivo: 100
9488	CF0204292	Efectivo: 100
9488	CF0204292	Efectivo: 100
9488	CF0204292	Talón: 20

Met/Tal: -122,88 / 870

Pagos

Total Gastos: 0

Saldo Final: 762,37

Salir

ADMIN 1 16/06/03

**Incidencia** 10:54

Nº Visita: 5 / 10/06/03

APARTHOTEL CITADINES 8422

Código: [ ] V

Fecha (dd/mm/aa)

Descripción

- 1 No necesita nada
- 2 Cliente ausente
- 3 Cerrado por vacaciones
- 4 Cerrado por fiesta semanal
- 5 Cerrado otro motivo
- 99 Varios

Salir Aceptar

ADMIN 1 16/06/03

## Beneficios

- Se configura para adaptarlo a las necesidades de cada empresa.
- Se integra totalmente en cualquier otra aplicación de gestión comercial.
- El desarrollo de la solución permite un trabajo ágil, imprescindible en este tipo de gestión.
- El desarrollo se ha implementado sobre la base de la experiencia y modo de funcionamiento de importantes distribuidores del sector.
- La permanente actualización y adecuación tecnológica hacen de TITAN un sistema siempre vigente y, por tanto, convierten la inversión en un valor seguro y rentable.
- IRIS Sistemas de información se responsabiliza de la adecuación funcional de TITAN a lo largo del tiempo y de las adaptaciones y mejoras específicas para la distribución.



## Otras ventajas

- **Envases:** Se pueden gestionar a varios niveles; kit de jaula y botellas o jaula y botellas separadas.
- **Punto verde** aplicado en la misma línea de producto.
- **Descuentos** definibles en varios niveles de aplicación: cadena, cliente, familia, subfamilia, producto; varios tipos de aplicación: porcentaje, importe por unidad, unidades sin cargo y posibilidad de descuentos en función de escalados por unidades o importe.
- **Promociones:** periodos de vigencia, tipos de promociones: generales, cliente/producto y especiales; definibles en varios niveles de aplicación: cadena, cliente, familia, subfamilia, producto; varios tipos de aplicación: porcentaje, importe por unidad y unidades sin cargo.

Preselección clientes 11:17

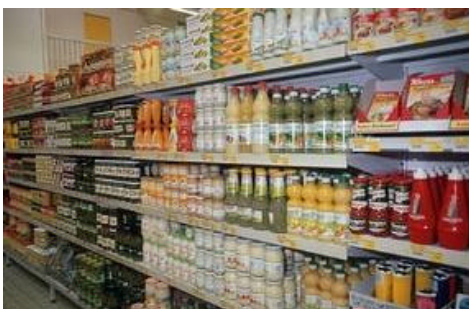
Principal P 11181 Lunes  
 Alternativa P 21182 Martes  
 Añadir + Intro

Total clientes Ver clientes

Código	Ruta	Nombre

Siguiente

Salir Aceptar



Cobros pendientes 10:55

Nº Visita 10/06/03

Resu Pagos LP0306261  
 A pagar 110,25

Docs Efectivo 52  
 Talón

Clier (Nº talón)  
 (Vto. dd/mm/aa)

Salir Cobrar

2808	CF0214888	257,5
2808	CF0215667	352,07

Salir Aceptar

## Contacto:



Teléfono: 902 415 414

E-mail: [iris@irissi.es](mailto:iris@irissi.es)

<http://www.irissi.es>

Oficinas en Cataluña y Valencia